

“EXPORT MANAGER” A TIEMPO PARCIAL



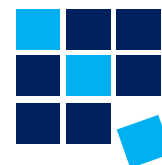


VSI Consulting es una consultora en negocios y promoción internacional.

Fundada en 2005, se dedica a apoyar a las empresas en sus procesos de internacionalización.

El equipo de profesionales que componen VSI Consulting en España cuenta con más de 25 años de experiencia en comercio internacional.

Nuestra red de delegaciones en el exterior (**más de 70 países**), esta compuesta por profesionales altamente cualificados, con amplias trayectorias y reconocida experiencia en introducción de empresas en sus mercados respectivos.



El programa **“EXPORT MANAGER”** esta diseñado para empresas sin experiencia en la exportación, que no disponen de personal especializado, las competencias idiomáticas y/o el tiempo suficiente para diseñar un plan estratégico y abordar diversos mercados internacionales.

O que cuentan con experiencia previa en el mercado internacional pero requieren de personal para proyectos concretos, como la apertura o consolidación de uno o varios nuevos mercados, y también en su caso empresas que precisan apoyo puntual en momento determinados.

Este programa esta enfocado a VENTAS, a conseguir nuevos clientes y fidelizarlos, sin que la empresa deba dedicar tiempo en el día a día de la gestión comercial.



A quien va dirigido el programa

VSI pone a su disposición un técnico en comercio exterior a tiempo parcial con dominio de idiomas que le permita impulsar su proyecto de internacionalización.

Los técnicos cumplen las funciones de *export manager* y cuentan con experiencia en la prospección de mercados y estrategias de exportación.

VSI evalúa las acciones previstas en el plan de exportación y propone al técnico más adecuado para cada proyecto.

Se determinan unas horas semanales de trabajo y unos mercados objetivo a trabajar.

El “Export Manager”

- Analizará los mercados mas adecuados
- **Identificará distribuidores** potenciales
- **Contactará** y presentará vuestros productos
- Llevará a cabo **acciones y visitas comerciales**
- Dará apoyo a la comercialización: preparación y seguimiento de **ofertas**
- **Asesoramiento** en contratos, transporte y demás aspectos relacionados con la VENTA.

Y cualquier otro necesario para la consecución de los objetivos y correcta gestión de los negocios.



Que se ofrece

La contratación del servicio supone para la empresa una serie de ventajas importantes:

Soporte en 70 países

VSI dispone de una red de delegaciones en el mundo que esta a nuestra disposición para apoyarnos en la consecución de los objetivos de su empresa.

Experiencia y contactos

fruto de nuestros 15 años de trabajo para mas de 1.000 empresas. Disponemos de contactos anteriores de compradores en muchos sectores y países con los que poder trabajar.

Reducción de costos

Evita la contratación de una persona en nomina y de sus costes salariales asociados. Con VSI se hace un acuerdo mercantil.

Contacto Directo

Y permanente con su “export manager” para las cuestiones diarias. Informes semanales y reuniones periódicas para analizar y planificar.

Costes a su medida

Dada nuestra flexibilidad y adaptación en todo momento a las necesidades de su empresa.



Cuales son las ventajas

Se ofrecen diversas modalidades si bien se puede personalizar y pactar condiciones especiales según necesidades de su empresa.

Pack 20 horas mensuales: 350 euros.

Pack 40 horas mensuales: 600 euros

Pack 80 horas mensuales: 950 euros.

+ comisión EXW sobre ventas a pactar

SIN LIMITE de mercados a trabajar.

No incluye (se cotiza en función de necesidad):

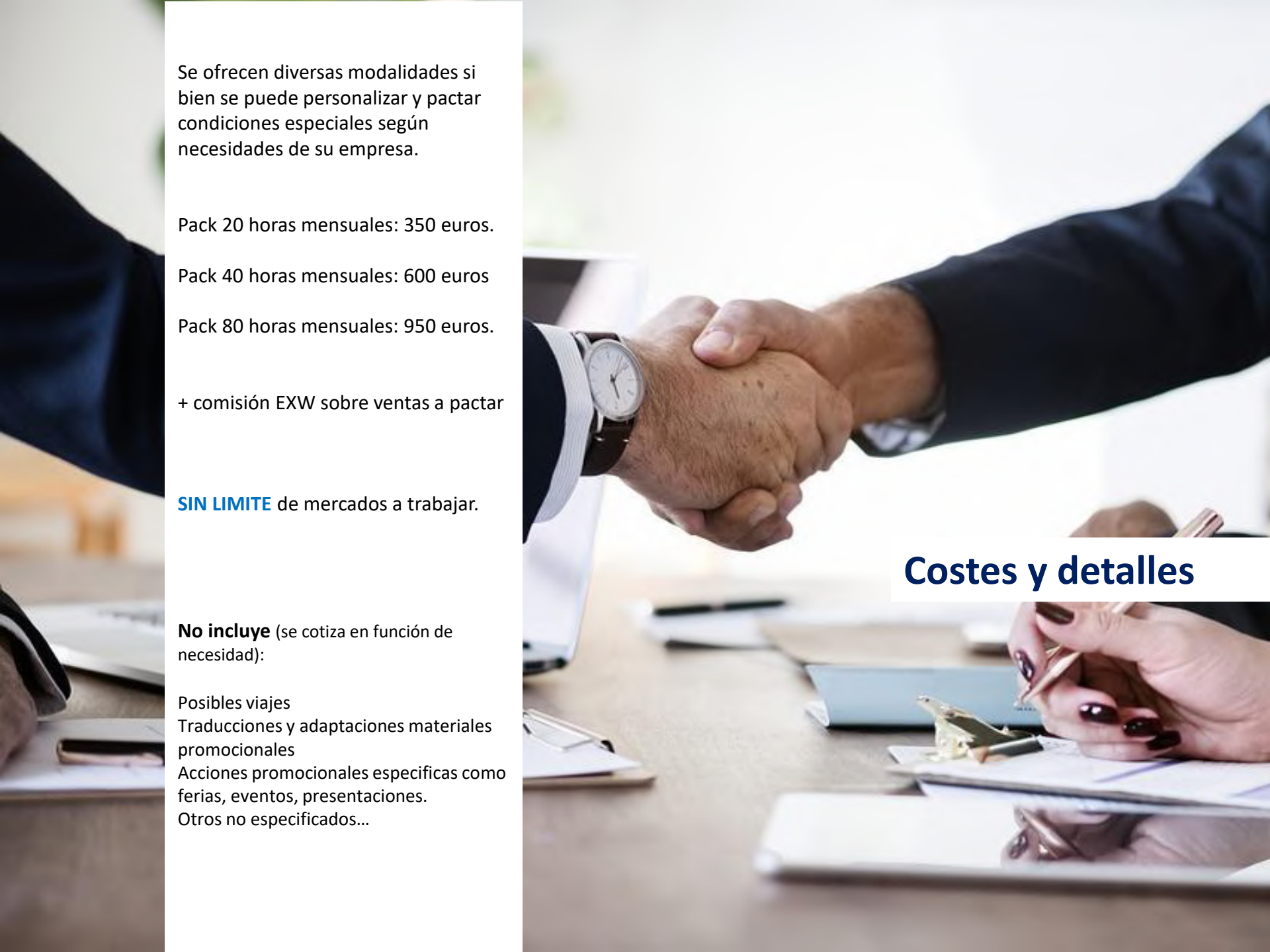
Posibles viajes

Traducciones y adaptaciones materiales promocionales

Acciones promocionales específicas como ferias, eventos, presentaciones.

Otros no especificados...

Costes y detalles





14 años a su servicio

SEDE CENTRAL

Paseo Cordellas 16, 4o 4ª; Edificio "Cordellas"
08290 Cerdanyola del Valles – Barcelona
Telef. 93 580 91 06

info@vsiconsulting.net