

ALEMANIA
ARABIA SAUDI
ARGENTINA
ARGELIA
AUSTRIA
BALTICOS
BENELUX
BOLIVIA
BULGARIA
BRASIL
CHEQUIA
CHILE
CHINA
COLOMBIA
COREA
EGIPTO
ESLOVAQUIA
ESLOVENIA
HUNGRÍA
INGLATERRA
ISRAEL
ITALIA
JAPON
JORDANIA
MARRUECOS
MEXICO
PERU
POLONIA
PORTUGAL
RUMANIA
RUSIA
SINGAPUR
SUDAFRICA
TUNEZ
URUGUAY

VSI con las Microempresas



VSI Consulting ha sido seleccionado por la Asociación Española de la Microempresa como gestor de su área internacional para dar apoyo a las micropymes de nuestro país en su proceso de internacionalización.

VSI esta preparando un plan de acciones y servicios en esta área para los asociados de AEMME en el campo de la promoción y formación.

VSI participo recientemente en la Asamblea anual de la asociación, dando una ponencia sobre la internacionalización de la pequeña y microempresa. Fue celebrada en Madrid y conto con la asistencia de mas de 100 asociados.

La Asociación Española Multisectorial de Microempresas (**AEMME**) fue fundada en el año 2004, con la intención de dar servicio a una actividad empresarial que por sus especiales características se encuentra más aislada y con mayores dificultades de integrarse en colectivos : la Microempresa.

AEMME pretende integrar a empresarios individuales, autónomos, pequeñas empresas en general : Empresas en la mayoría de los casos familiares, con pocos empleados y mucho esfuerzo diario. AEMME cuenta con 800 asociados en España.

Momento de la exposición de Sergio Moraleda, Director de VSI Consulting



Extremadura: VSI organiza misión inversa

VSI Consulting ha organizado para Extremadura Avante (Gobierno de Extremadura) una misión inversa de importadores de frutas y pasta de tomate, en el marco de la feria AGROEXPO de Don Benito.

VSI captó e invitó a compradores de POLONIA, MARRUECOS, EGIPTO, UCRANIA Y BRASIL, los cuales se reunieron en el evento con productores locales. Extremadura produce mas del 80% del tomate de nuestro

país, siendo un producto de gran calidad y que cuenta con grandes cooperativas que exportan una parte muy importante de su producción.



En la foto, un importador polaco en reunión con productor de Extremadura y comida / cata de productos extremeños

CANADA: SHOW ROOM RIBERA DEL DUERO

VSI esta organizando un importante SHOW ROOM para la DO Ribera del Duero en Canadá, que tendrá lugar en las ciudades de Montreal y Toronto el próximo mes de mayo.

En total son 12 bodegas las que participaran en el evento, donde se espera la **asistencia de 120 importadores.**

Aparte de la muestra, esta será apoyada por una rueda de prensa a los medios especializados así como una cata especial protagonizada por un reconocido sommelier canadiense al que se ha invitado al evento.

Asebor es la asociación de bodegas ribera del Duero, fundada en 2001.

ASEBOR
Asociación Española de Bodegas
D.O. Ribera del Duero



ALIMENTACION: INVERSA A VALLS

VSI esta organizado una misión inversa para la Camara de Comercio de Valls que tendrá lugar en el mes de marzo.

Los compradores invitados son de **RUSIA, CHEQUIA, POLONIA, FRANCIA, PORTUGAL y HOLANDA.**

Los importadores vienen interesados tanto en la oferta gastronómica de la zona como en el sector de vinos y cerveza.

El evento tendrá lugar en dos jornadas, una de entrevistas en la sede de la Camara y otra de visitas a empresas.

Moldes y matrices: Directa a MEXICO

FEAMM, Federación Española de moldes y matrices ha confiado un año mas en VSI para organizar las agendas en su misión comercial a México del próximo marzo.

En México ya operan 19 fabricantes de vehículos y 300 proveedores de nivel I, y de cara

al 2013 se estima que 140 nuevas empresas de componentes de automoción se instalen en la zona del Bajío, gracias a los planes de expansión de varias empresas de automoción.

Aparte VSI esta desarrollando un proyecto de consorcio de Exportación para 4 empresas del sector en MEXICO.



BRASIL: MISION PRODUCTORES FRUTAS DE HUESCA

VSI Consulting ha sido la consultora designada por la Cámara de Comercio de Huesca para organizar su misión comercial del sector de la fruta a BRASIL, que tendrá lugar el próximo mes de marzo.

En total son 8 productores de la región los participantes en esta acción que se reunirán durante 4 días con importadores de frutas del país, en las ciudades de Sao Paulo principalmente.

HUNGRÍA: misión material eléctrico

VSI ha organizado una misión comercial del sector eléctrico para AFME—Asociación Española de Fabricantes de Material Eléctrico.

Se espera la participación de unas 5 a 6 empresas que se desplazaran a Budapest para mantener reuniones de negocios con importadores, mayoristas y almacenistas del país.



BRASIL: misión comercial de CENTREM

VSI Consulting colabora estrechamente un año más con el Centro Metalúrgico de Sabadell y la Unión Patronal Metalúrgica de Catalunya en su área de internacionalización.

Aparte de desarrollar conjuntamente la puesta en marcha de diversos consorcios de exportación, VSI or-

ganizara misiones comerciales a estos organismos como es habitual cada año.

La primera acción es una misión comercial a BRASIL que tendrá lugar el próximo mes de abril y que espera contar con unas 8 empresas participantes.

FRANCIA: MISION DE CAMARA DE TERUEL

VSI Consulting ha sido la consultora designada por la Cámara de Comercio de Teruel para organizar su misión comercial al país vecino, que tendrá lugar el próximo mes de marzo.

En total se esperan unas 6 a 8 empresas de diferentes sectores, como frutos secos, embutidos, precocinados, embalajes, etc...

TECNIBERIA: ACUERDO DE COLABORACION

VSI cerrara acuerdo con TECNIBERIA para ofrecer sus servicios de misiones comerciales individuales y asesoría en materia de comercio exterior.























Tecniberia agrupa a las empresas españolas de ingeniería, consultoría y servicios TECNOLÓGICOS y entre sus objetivos esta sin duda la internacionalización del sector.



Últimos PROYECTOS individuales

VSI desarrolla proyectos individuales para infinidad de empresas que van desde estudios de mercado a principalmente misiones comerciales individuales. Cada año efectuamos **cerca de 200 agendas en diferentes países.**

Actualmente, VSI esta desarrollando **33 proyectos** individuales entre los meses de febrero y marzo. Estos son algunos de ellos.

	TURQUIA Y SUDAFRICA		ALEMANIA
	CHILE		TURQUIA
	POLONIA		CHINA Y RUSIA
	COSTA RICA		ALEMANIA
	POLONIA, RUMANIA Y COLOMBIA		BENELUZ
	MARRUECOS, POLONIA Y RUSIA		RUMANIA
	EMIRATOS Y RUSIA		ITALIA
	PORTUGAL		CHILE
	CHILE		FRANCIA, MARRUECOS Y PORTUGAL
	RUSIA		POLONIA
	ALEMANIA		POLONIA
	POLONIA		